

ホームページなら小が大に勝てる！
儲かる会社ランチェスター戦略
売れるホームページはここが違う！

840%

750%

ホームページ・ネットショップ 効果アップセミナー

競争が激化した今、ホームページ・ネットショップさえ作れば成果が出るという時代が終わりつつあります。そんな時代にも大きな費用をかけず、成果を出している企業や店舗が全国にたくさん生まれています。このセミナーでは、ネットショップの売上アップ、ホームページの集客を全国に生み出している「EC実践会」の成果を紹介しながら、ネット市場においてあなたのサイトの勝てる領域と独自の価値を見つけるヒントやノウハウを一挙公開します。

- ◆日時 平成23年7月29日(金)13:00～15:30
- ◆場所 公益研修センター 中研修室
(東北公益文科大学内 酒田市飯盛山3-5-1)
- ◆受講料 無料
- ◆定員 50名
- ◆申込 下記にご記入のうえFAXでお申込ください。

セミナー内容

- ・「集客→販売→リピート」フレームワーク
- ・ブランディングとマーケティングの関係性
- ・ブランディングに重要な5つの要素
- ・eコマースで大切な3つのフェーズ
- ・集客7つの入り口
- ・共感要素 人はなぜ買うのか？
- ・1点集中！ランチェスター戦略のWEB活用
- ・広島、沖縄、秋田他全国EC実践会の成果実例

こんな方におすすめです。

- ・ネットショップを始めたい・再考したい方
 - ・ホームページからの反響・問い合わせ増やしたい方
 - ・競合他社・他店との差別化を図りたい方
 - ・広告費をかけずに、もっと売上が安定させたい方
- 例えば、
不動産会社様、観光施設様、士業関係様、
墓地・墓石販売業様 等々

【講師紹介】株式会社ドリームエナジーコンサルティング代表取締役 **水上 浩一**(みずがみひろかず)氏



《プロフィール》

オープン80日で月商100万円達成、月商200万円→3ヶ月で月商1095万円達成等ランチェスター戦略の効果的なウェブマーケティング活用を得意とし、ジャンルを問わず短期間で劇的なネットショップの売上アップ実績多数、大手企業から地域活性化まで「戦略的eコマース導入→成果」を得意とする他、複数のIT系上場企業にて人材育成研修を担当、CS向上と業績向上を実現。ラジオパーソナリティとしても活躍。

《著書》

「教わる技術」「人気ネットショップ店長セキララ奮闘記」
(ソフトバンククリエイティブ刊)

「ホームページなら小が大に勝てる！儲かる会社ランチェスター戦略」
(アスキー・メディアワークス刊) 他

切り取らずにFAXしてください。

FAX(31-7840) 合資会社アイレッツ宛

平成23年 月 日

「ホームページ・ネットショップ効果アップセミナー」受講申込書

事業所名		受講者名	
TEL・FAX			

※申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、本事業及びセミナーに関する連絡の目的のみで使用いたします。